



飯田下伊那を営業エリアとする当金庫は、もともと地域の企業のみならず、日頃のコミュニケーションを通じて、いわゆる「地域密着型金融」と呼ばれる形態での金融サービスの提供を行ってきておりますが、具体的な経営支援や地域貢献などの取り組みを預金者のみなさまにもお伝えし、より多くの方に当金庫をご利用いただくことを通じて、今後も地域の発展に貢献していきたいと考えております。

## 平成24年度の主な取り組みと実績

### ①お取引先企業への経営改善支援

平成24年度は117先の経営改善支援に取り組みました。過年度策定済みの経営改善計画のモニタリングを実施することで、日常的・継続的な関係強化と経営目標や課題の把握・分析に努めておりますが、厳しい経営環境が続いていることからランクアップ先は3先にとどまりました。

### ●平成24年度実績

経営改善支援 取り組み実績率	8.0%	経営改善支援取り組み先数（正常先を除く）116先 ／期初債務者数（正常先を除く）1,446先
経営改善計画策定率	87.1%	経営改善計画策定先数（正常先を除く）101先 ／経営改善支援取り組み先数（正常先を除く）116先
ランクアップ率	2.6%	ランクアップ先数（正常先を除く）3先 ／経営改善支援取り組み先数（正常先を除く）116先

平成25年3月末をもって「中小企業金融円滑化法」の最終期限が到来しました。当金庫では地域の企業活動を支え住民の皆さまの生活を守るため、金融円滑化法の終了いかにかわらず、引き続き積極的にお取引先の金融円滑化への対応を行い、お取引先企業にとって最適なソリューション（経営目標の実現や経営課題の解決を図るための方策）の提案に努めてまいります。

## ②事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

中小企業への経営支援のための取り組みとして、不動産などの担保や第三者保証人に依存しない資金調達方法として、流動資産担保（ABL）の取り扱いを強化しました。平成24年度の取扱実績は、7億29百万円となりました。

## ③地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

ビジネスマッチング成果が上がる体制を整える目的から、平成20年度より、他地域の信用金庫や行政関係団体等が主催するビジネスフェア等への出展勧奨を行うこととし、平成24年度は、第5回三遠南信しんきんサミット（しんきん物産展）をはじめとする12のビジネスフェアや物産展に56の地元企業等が出展し、ビジネスマッチングを行いました。

## ④創業・新事業支援融資実績

平成24年度中、38件、3億83百万円の実績となりました。

## ⑤相続事業承継相談会の実施

高齢者の増加にともなう、相続・遺言・事業承継ニーズの高まりを受け、(株)朝日信託と連携し、月1回定期的に「相続事業承継相談会」を無料で開催しています。また、相談員は弁護士と公認会計士の2名体制となっており、法律面と税制面を含めた幅広い相談ニーズに対応可能となっています。

なお、相談者が希望する場合は、具体的な遺言作成や遺言執行を(株)朝日信託へ有償で依頼することもでき、相談のみならず、クロージングまで引き受けることが可能となっております。



地域密着型金融の推進への取り組み状況については、当金庫のホームページ (<http://www.iidashinkin.co.jp/>) にも開示しております。